**MATERIAŁY UŻYTKOWNIKA**

**AKADEMIA BIZNESU**

**Aspekty formalno-prawne wejścia na rynki zagraniczne**

Obraz zawierający Czcionka, Grafika, typografia, projekt graficzny

Opis wygenerowany automatycznie

Projekt „Mój biznes za granicą - model wsparcia instytucjonalnego MŚP w obszarze umiędzynarodowienia oferty firm i rozpoczęcia działalności na rynkach międzynarodowych”, współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój 2014-2020, IV Oś Priorytetowa Innowacje społeczne i współpraca ponadnarodowa, Działanie 4.3 Współpraca ponadnarodowa.

Formalno-prawne aspekty sprzedaży eksportowej oraz dostaw wewnątrzwspólnotowych to temat niezwykle złożony, a materiału wystarczyłoby na napisanie pokaźnego tomu. Ze względu na ograniczone ramy czasowe, skupiono się jednak na rzeczach najważniejszych, bardziej wskazując pewne istotne z punktu widzenia przedsiębiorców obszary niż je wyczerpująco opisując. Poniższe linki oraz zawarte w nich informacje trzeba zatem potraktować jako obszary do dalszej eksploracji.

Przygotowując się do podjęcia współpracy z podmiotami zagranicznymi już na etapie przygotowania kontraktu warto zwrócić uwagę między innymi na następujące aspekty:

1. **Siła wyższa w umowach o współpracy**

* Zasada swobody umów- artykuł 353 Kodeksu cywilnego:

<https://sip.lex.pl/akty-prawne/dzu-dziennik-ustaw/kodeks-cywilny-16785996/art-353-1>

* Międzynarodowe Centrum Arbitrażu w Wiedniu:

[www.viac.eu/en/about-us](http://www.viac.eu/en/about-us)

* Odpowiedzialność ex contractu- artykuł 471 Kodeksu cywilnego:

<https://sip.lex.pl/akty-prawne/dzu-dziennik-ustaw/kodeks-cywilny-16785996/art-471>

* Doctrine of frustration:

<https://www.lexisnexis.com.au/__data/assets/pdf_file/0017/322127/Contract-Doctrine-of-Frustration-and-Force-Majeu_Pippa-Maessen.pdf>.

* Destruction of subject matter:

<https://www.lawinsider.com/clause/destruction-of-subject-matter>

* Supervening illegality:

<https://www.lawinsider.com/clause/supervening-illegality>

* Incapacity or death:

<https://www.lawinsider.com/clause/incapacity-or-death>

* Delay:

<https://www.lawinsider.com/clause/delay>

**Ćwiczenie**

<https://wordwall.net/pl/resource/32098797>

Pytanie 1: Pan Henryk, właściciel jednoosobowej działalności gospodarczej, podpisał kontrakt z czeską siecią handlową na dostawę części do ciągników. Niestety, w czasie prac budowlanych w sąsiednim budynku uszkodzono dach jego magazynu   
i musiał na kilka dni zawiesić produkcję i opóźnić dostawy. Czy może powołać się na klauzulę siły wyższej?

Pytanie 2: Pani Marcelina, prezes spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, która zatrudnia 12 pracowników dostarcza swoje wyroby do Kazachstanu. Powołując się na zapisy o sile wyższej i trudności spowodowane wojną, odbiorca wniósł o rozwiązanie umowy. Czy mógł to zrobić?

Pytanie 3: Państwo Grażyna i Sebastian są właścicielami spółki jawnej organizującej wyjazdy integracyjne do Sri Lanki. Właśnie dowiedzieli się o wybitnie niestabilnej sytuacji w tym kraju i chcą zwrócić wszystkie wpłacone przez uczestników zaliczki bez płacenia kar umownych. Czy przysługuje im takie prawo?

1. **Odpowiedzialność za produkt**

* Dyrektywa z dnia 25 lipca 1985 r. w sprawie zbliżenia przepisów ustawowych, wykonawczych i administracyjnych państw członkowskich dotyczących odpowiedzialności za produkty wadliwe:

<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/PDF/?uri=CELEX:31985L0374&from=PL>

* Safety Gate:

<https://ec.europa.eu/safety-gate-alerts/screen/webReport>

* Jednostki przyjmujące zgłoszenia o wyrobach niebezpiecznych:<https://ec.europa.eu/safety/consumers/consumers_safety_gate/menu/documents/Business_Gateway_contacts.pdf>

1. **Ochrona własności intelektualnej**

* Zgłoszenie naruszenia praw własności i wniosek o wycofanie produktu z rynku UE: <https://ec.europa.eu/taxation_customs/customs-4/prohibitions-and-restrictions/counterfeit-piracy-and-other-ipr-violations/defend-your-rights_en>

1. **Licencja i franczyza**

* Upoważnienie do korzystania z wynalazku- art. 66 Prawa własności przemysłowej:

<https://lexlege.pl/prawo-wlasnosci-przemyslowej/art-66/>

**Ćwiczenie**

Należy zdecydować, czy podane firmy działają najczęściej na zasadzie franczyzy, czy licencji:



<https://wordwall.net/resource/32104931>

1. **Zakaz konkurencji**

* Rozporządzenie Rady Ministrów w sprawie wyłączenia niektórych rodzajów porozumień wertykalnych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję (Dz. U. 2011 nr 81 poz. 441):

<https://isap.sejm.gov.pl/isap.nsf/DocDetails.xsp?id=WDU20110810441>

* Przepisy UE dotyczące praktyk uzgodnionych i porozumień pomiędzy przedsiębiorstwami:

<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/?uri=LEGISSUM:4348235>

* Rozporządzenie Komisji (UE) nr 330/2010 z dnia 20 kwietnia 2010 r. w sprawie stosowania art. 101 ust. 3 Traktatu   
  o funkcjonowaniu unii europejskiej do kategorii porozumień wertykalnych i praktyk uzgodnionych:

<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/ALL/?uri=CELEX%3A32010R0330>

1. **Weryfikacja kontrahenta zagranicznego**

* Europejski Rejestr Działalności Gospodarczych:

<https://e-justice.europa.eu/content_business_registers_in_member_states-106-pl.do?clang=pl>

* Baza podatników VAT w UE:

<https://ec.europa.eu/taxation_customs/vies/?locale=pl>

* Weryfikacja EORI:

<https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/eos/eori_home.jsp?Screen=0&Lang=pl&parentfolder=.%2f>

1. **Certyfikat koszerności i certyfikat Halal**

* Gmina Wyznaniowa Żydowska w Warszawie:

<https://warszawa.jewish.org.pl/pl/kontakt/>

* Informacje o certyfikacie koszerności:

<https://polandkosher.pl>

* Muzułmański Związek Religijny w RP:

[www.halalpoland.pl](http://www.halalpoland.pl)

**Ćwiczenie- podsumowanie materiału**

<https://wordwall.net/resource/32105183>



Należy odpowiedzieć na 7 pytań:

1. Które z poniższych nie jest związane z pojęciem siły wyższej?

a) powódź

b) zalanie magazynu spowodowane przez magazyniera

c) zmiana legislacji

d) działania wojenne

2. Za produkt wprowadzony do obrotu odpowiada wyłącznie jego producent

TAK

NIE

3. Jak długo chronione są prawa autorskie?

a) 40 lat

b) 50 lat

c) 70 lat

d) bezterminowo

4. Franczyzobiorca nie ma praktycznie żadnego wpływu na zarządzaną przez siebie firmę.

TAK

NIE

5. W Unii Europejskiej w niektórych przypadkach można podać cenę towaru na jego opakowaniu.

TAK

NIE

6. Certyfikaty Halal i koszerności są wydawane wyłącznie dla żywności.

TAK

NIE

7. Nie należy sprzedawać towaru firmie, która nie ma strony internetowej.

TAK

NIE

ZASTRZEŻENIE

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A. (PAIH) udostępnia powyższy materiał nieodpłatnie jako efekty projektu „Mój biznes za granicą - model wsparcia instytucjonalnego MŚP w obszarze umiędzynarodowienia oferty firm i rozpoczęcia działalności na rynkach międzynarodowych” w ramach Programu Operacyjnego

Wiedza Edukacja Rozwój 2014-2020; Oś priorytetowa: IV. Innowacje społeczne i współpraca ponadnarodowa; Działanie 4.3 Współpraca ponadnarodowa.

Niniejszy materiał jest elementem programu edukacyjnego skierowanego do przedsiębiorców planujących rozpocząć ekspansję zagraniczną, w tym tych niemających w pełni sprecyzowanego potencjału eksportowego.

Należy zauważyć, iż stanowi on jedynie ramy merytoryczne zagadnień uznanych za kluczowe w kontekście przygotowania do prowadzenia działalności eksportowej i korzystanie z niego, szczególnie w przypadku realizacji szkoleń, wymaga każdorazowej weryfikacji i aktualizacji treści przez eksperta prowadzącego poszczególne moduły szkoleniowe oraz ewentualnego dostosowania do branży/specyfiki firm stanowiących potencjalnych odbiorców szkolenia. Zgodnie z rekomendacją PAIH, ekspertem prowadzącym szkolenie powinien być praktyk specjalizujący się w danym zakresie tematycznym.

PAIH nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakiejkolwiek szkody bezpośredniej lub pośredniej jakiegokolwiek rodzaju, w tym szkody za utratę zysków, wynikłej z całkowitego lub częściowego wykorzystania informacji udostępnionych przez PAIH w niniejszym materiale. W związku z tym, każdy odbiorca tych informacji powinien sprawdzić przydatność i poprawność wyżej wymienionych informacji zgodnie z ich przeznaczeniem i korzystać z tych informacji na własną odpowiedzialność. PAIH oraz jej pracownicy nie ponoszą w żadnym wypadku odpowiedzialności za jakąkolwiek decyzję lub działanie podjęte w oparciu o wyżej wymienione informacje, ani za jakiekolwiek konsekwencje wynikające z decyzji podjętych w oparciu o te informacje.

Udostępnione w wersji elektronicznej publikacje dostępne na stronach internetowych PAIH (m.in. <https://www.paih.gov.pl/moj_biznes_za_granica>) mogą być wykorzystywane tylko w celach edukacyjnych. W przypadku korzystania z materiału w celu realizacji szkoleń, należy uwzględnić w informacji o szkoleniu, że jest ono efektem projektu „Mój biznes za granicą”.

Utrwalenie (sporządzenie egzemplarza, w celu jego publikacji), zwielokrotnienie, wprowadzenie do obrotu, wypożyczenie lub udostępnienie zwielokrotnionych egzemplarzy jest niedozwolone bez podpisania stosownej umowy udzielenia sublicencji przez PAIH.