

MATERIAŁY UŻYTKOWNIKA

AKADEMIA BIZNESU

Aspekty formalno-prawne wejścia na rynki zagraniczne

Mój|biznes
za granicą

Projekt „Mój biznes za granicą - model wsparcia instytucjonalnego MŚP w obszarze umiędzynarodowienia oferty firm i rozpoczęcia działalności na rynkach międzynarodowych”, współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Programu Operacyjnego Wiedza Edukacja Rozwój 2014-2020, IV Oś Priorytetowa Innowacje społeczne i współpraca ponadnarodowa, Działanie 4.3 Współpraca ponadnarodowa.

Formalno-prawne aspekty sprzedaży eksportowej oraz dostaw wewnątrzwspólnotowych to temat niezwykle złożony, a materiału wystarczyłoby na napisanie pokaźnego tomu. Ze względu na ograniczone ramy czasowe, skupiono się jednak na rzeczach najważniejszych, bardziej wskazując pewne istotne z punktu widzenia przedsiębiorców obszary niż je wyczerpująco opisując. Poniższe linki oraz zawarte w nich informacje trzeba zatem potraktować jako obszary do dalszej eksploracji. Przygotowując się do podjęcia współpracy z podmiotami zagranicznymi już na etapie przygotowania kontraktu warto zwrócić uwagę między innymi na następujące aspekty:

1. Siła wyższa w umowach o współpracy

- Zasada swobody umów- artykuł 353 Kodeksu cywilnego:
<https://sip.lex.pl/akty-prawne/dzu-dziennik-ustaw/kodeks-cywilny-16785996/art-353-1>
- Międzynarodowe Centrum Arbitrażu w Wiedniu:
www.viac.eu/en/about-us
- Odpowiedzialność ex contractu- artykuł 471 Kodeksu cywilnego:
<https://sip.lex.pl/akty-prawne/dzu-dziennik-ustaw/kodeks-cywilny-16785996/art-471>
- Doctrine of frustration:
https://www.lexisnexis.com.au/_data/assets/pdf_file/0017/322127/Contract-Doctrine-of-Frustration-and-Force-Majeu_Pippa-Maessen.pdf.
- Destruction of subject matter:
<https://www.lawinsider.com/clause/destruction-of-subject-matter>
- Supervening illegality:
<https://www.lawinsider.com/clause/supervening-illegality>
- Incapacity or death:

<https://www.lawinsider.com/clause/incapacity-or-death>

- Delay:

<https://www.lawinsider.com/clause/delay>

Ćwiczenie

<https://wordwall.net/pl/resource/32098797>

Pytanie 1: Pan Henryk, właściciel jednoosobowej działalności gospodarczej, podpisał kontrakt z czeską siecią handlową na dostawę części do ciągników. Niestety, w czasie prac budowlanych w sąsiednim budynku uszkodzono dach jego magazynu i musiał na kilka dni zawiesić produkcję i opóźnić dostawy. Czy może powołać się na klauzulę siły wyższej?

Pytanie 2: Pani Marcelina, prezes spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, która zatrudnia 12 pracowników dostarcza swoje wyroby do Kazachstanu. Powołując się na zapisy o sile wyższej i trudności spowodowane wojną, odbiorca wniósł o rozwiązanie umowy. Czy mógł to zrobić?

Pytanie 3: Państwo Grażyna i Sebastian są właścicielami spółki jawnej organizującej wyjazdy integracyjne do Sri Lanki. Właśnie dowiedzieli się o wybitnie niestabilnej sytuacji w tym kraju i chcą zwrócić wszystkie wpłacone przez uczestników zaliczki bez płacenia kar umownych. Czy przysługuje im takie prawo?

2. Odpowiedzialność za produkt

- Dyrektywa z dnia 25 lipca 1985 r. w sprawie zbliżenia przepisów ustawowych, wykonawczych i administracyjnych państw członkowskich dotyczących odpowiedzialności za produkty wadliwe:

<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/PDF/?uri=CELEX:31985L0374&from=PL>

- Safety Gate:

<https://ec.europa.eu/safety-gate-alerts/screen/webReport>

- Jednostki przyjmujące zgłoszenia o wyrobach niebezpiecznych:

https://ec.europa.eu/safety/consumers/consumers_safety_gate/menu/documents/Business_Gateway_contacts.pdf

3. Ochrona własności intelektualnej

- Zgłoszenie naruszenia praw własności i wniosek o wycofanie produktu z rynku UE:

https://ec.europa.eu/taxation_customs/customs-4/prohibitions-and-restrictions/counterfeit-piracy-and-other-ipr-violations/defend-your-rights_en

4. Licencja i franczyza

- Upoważnienie do korzystania z wynalazku- art. 66 Prawa własności przemysłowej:

<https://lexlege.pl/prawo-wlasnosci-przemyslowej/art-66/>

Ćwiczenie

Należy zdecydować, czy podane firmy działają najczęściej na zasadzie franczyzy, czy licencji:



<https://wordwall.net/resource/32104931>

5. Zakaz konkurencji

- Rozporządzenie Rady Ministrów w sprawie wyłączenia niektórych rodzajów porozumień wertykalnych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję (Dz. U. 2011 nr 81 poz. 441):
<https://isap.sejm.gov.pl/isap.nsf/DocDetails.xsp?id=WDU20110810441>
- Przepisy UE dotyczące praktyk uzgodnionych i porozumień pomiędzy przedsiębiorstwami:
<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/TXT/?uri=LEGISSUM:4348235>
- Rozporządzenie Komisji (UE) nr 330/2010 z dnia 20 kwietnia 2010 r. w sprawie stosowania art. 101 ust. 3 Traktatu o funkcjonowaniu unii europejskiej do kategorii porozumień wertykalnych i praktyk uzgodnionych:
<https://eur-lex.europa.eu/legal-content/PL/ALL/?uri=CELEX%3A32010R0330>

6. Weryfikacja kontrahenta zagranicznego

- Europejski Rejestr Działalności Gospodarczych:
https://e-justice.europa.eu/content_business_registers_in_member_states-106-pl.do?clang=pl
- Baza podatników VAT w UE:
https://ec.europa.eu/taxation_customs/vies/?locale=pl
- Weryfikacja EORI:
https://ec.europa.eu/taxation_customs/dds2/eos/eori_home.jsp?Screen=0&Lang=pl&parentfolder=.%2f

7. Certyfikat koszerności i certyfikat Halal

- Gmina Wyznaniowa Żydowska w Warszawie:
<https://warszawa.jewish.org.pl/pl/kontakt/>

- Informacje o certyfikacie koszerności:
<https://polandkosher.pl>
- Muzułmański Związek Religijny w RP:
www.halalpoland.pl

Ćwiczenie- podsumowanie materiału

<https://wordwall.net/resource/32105183>



Należy odpowiedzieć na 7 pytań:

1. Które z poniższych nie jest związane z pojęciem siły wyższej?
 - a) powódź
 - b) zalanie magazynu spowodowane przez magazyniera
 - c) zmiana legislacji
 - d) działania wojenne
2. Za produkt wprowadzony do obrotu odpowiada wyłącznie jego producent
TAK
NIE

3. Jak długo chronione są prawa autorskie?

- a) 40 lat
- b) 50 lat
- c) 70 lat
- d) bezterminowo

4. Franczyzobiorca nie ma praktycznie żadnego wpływu na zarządzaną przez siebie firmę.

TAK

NIE

5. W Unii Europejskiej w niektórych przypadkach można podać cenę towaru na jego opakowaniu.

TAK

NIE

6. Certyfikaty Halal i koszerności są wydawane wyłącznie dla żywności.

TAK

NIE

7. Nie należy sprzedawać towaru firmie, która nie ma strony internetowej.

TAK

NIE

ZASTRZEŻENIE

Polska Agencja Inwestycji i Handlu S.A. (PAIH) udostępnia powyższy materiał nieodpłatnie jako efekty projektu „Mój biznes za granicą - model wsparcia instytucjonalnego MŚP w obszarze umiędzynarodowienia oferty firm i rozpoczęcia działalności na rynkach międzynarodowych” w ramach Programu Operacyjnego

Wiedza Edukacja Rozwój 2014-2020; Oś priorytetowa: IV. Innowacje społeczne i współpraca ponadnarodowa; Działanie 4.3 Współpraca ponadnarodowa.

Niniejszy materiał jest elementem programu edukacyjnego skierowanego do przedsiębiorców planujących rozpocząć ekspansję zagraniczną, w tym tych niemających w pełni sprecyzowanego potencjału eksportowego.

Należy zauważyć, iż stanowi on jedynie ramy merytoryczne zagadnień uznanych za kluczowe w kontekście przygotowania do prowadzenia działalności eksportowej i korzystanie z niego, szczególnie w przypadku realizacji szkoleń, wymaga każdorazowej weryfikacji i aktualizacji treści przez eksperta prowadzącego poszczególne moduły szkoleniowe oraz ewentualnego dostosowania do branży/specyfiki firm stanowiących potencjalnych odbiorców szkolenia. Zgodnie z rekomendacją PAIH, ekspertem prowadzącym szkolenie powinien być praktyk specjalizujący się w danym zakresie tematycznym.

PAIH nie ponosi odpowiedzialności z tytułu jakiegokolwiek szkody bezpośredniej lub pośredniej jakiegokolwiek rodzaju, w tym szkody za utratę zysków, wynikłej z całkowitego lub częściowego wykorzystania informacji udostępnionych przez PAIH w niniejszym materiale. W związku z tym, każdy odbiorca tych informacji powinien sprawdzić przydatność i poprawność wyżej wymienionych informacji zgodnie z ich przeznaczeniem i korzystać z tych informacji na własną odpowiedzialność. PAIH oraz jej pracownicy nie ponoszą w żadnym wypadku odpowiedzialności za jakąkolwiek decyzję lub działanie podjęte w oparciu o wyżej wymienione informacje, ani za jakiegokolwiek konsekwencje wynikające z decyzji podjętych w oparciu o te informacje.

Udostępnione w wersji elektronicznej publikacje dostępne na stronach internetowych PAIH (m.in. https://www.paih.gov.pl/moj_biznes_za_granica) mogą być wykorzystywane tylko w celach edukacyjnych. W przypadku korzystania z materiału w celu realizacji szkoleń, należy uwzględnić w informacji o szkoleniu, że jest ono efektem projektu „Mój biznes za granicą”.

Utrwalenie (sporządzenie egzemplarza, w celu jego publikacji), zwielokrotnienie, wprowadzenie do obrotu, wypożyczenie lub udostępnienie zwielokrotnionych egzemplarzy jest niedozwolone bez podpisania stosownej umowy udzielenia sublicencji przez PAIH.