

Polska



Instytucje pomagające eksporterom

2018-03-21 07:53:57



Przedsiębiorstwa rozpoczynające działalność eksportową oraz działające już na rynkach zagranicznych mogą liczyć na pomoc merytoryczną oraz finansową ze strony polskich instytucji.

Zarówno tych które mają swoje przedstawicielstwa **za granicą** (Zagraniczne Biura Handlowe) oraz **w Polsce** (Izby Gospodarcze i Handlowe, Krajowa Izba Gospodarcza, Polska Izba Gospodarcza Importerów, Eksporterów i Kooperacji, Polska Agencja Inwestycji i Handlu, Centra Obsługi Inwestora, Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości, Regionalne Centra Obsługi Inwestorów i Eksporterów, Stowarzyszenie Eksporterów Polskich, Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych, Polski Fundusz Rozwoju, Bank Gospodarstwa Krajowego).

Do wsparcia merytorycznego, na które mogą liczyć eksporterzy, zalicza się m.in.:

- pomoc w nawiązywaniu kontaktów z przedsiębiorcami z zagranicy,
- udostępnianie baz danych z informacjami kontrahentów zagranicznych,
- pomoc w pierwszych kontaktach między przedsiębiorcami krajowymi i zagranicznymi,
- rozpowszechnianie zagranicą ofert polskich przedsiębiorców zainteresowanych eksportem,
- eksponowanie materiałów promocyjno-reklamowych polskich przedsiębiorstw np. na imprezach wystawienniczych,
- promocję polskich przedsiębiorstw w innych państwach,
- udzielanie aktualnych informacji rynkowych potrzebnych do planowania, organizowania eksportu i/lub inwestycji poza granicami Polski np. w postaci informatorów gospodarczych,
- pomoc w rozpoznaniu lokalnego ryzyka rynkowego,
- udostępnianie informacji o bieżących wydarzeniach gospodarczych np. targach międzynarodowych,
- organizację misji, wyjazdów i spotkań zagranicznych.

Realizacją wsparcia merytorycznego zajmują się:

Zagraniczne Biura Handlowe, Krajowa Izba Gospodarcza, Polska Agencja Inwestycji i Handlu, Centra Obsługi Inwestora, Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości, Regionalne Centra Obsługi Inwestorów i Eksporterów, Stowarzyszenie Eksporterów Polskich, Polska Izba Gospodarcza Importerów, Eksporterów i Kooperacji.

Do wsparcia finansowego, na które mogą liczyć eksporterzy, zalicza się m.in.

- ułatwienie zagranicznym oraz polskim przedsiębiorcom dostępu do kredytów finansujących eksport polskich towarów i usług,
- udzielanie zagranicznym nabywcom (bezpośrednio lub poprzez bank nabywcy) kredytów finansujących zakup polskich towarów i usług,
- ochronę finansowania udzielonego zagranicznym kredytobiorcom od ryzyka politycznego i handlowego,
- kredyty dla eksporterów na realizację kontraktów eksportowych,

- udzielanie zagranicznym nabywcom kredytów finansujących kontrakty eksportowe na zakup polskich towarów i usług (środki z kredytów wypłacane są bezpośrednio krajowym eksporterom, a zagraniczni nabywcy po dostawie towaru/usługi, dokonują spłaty kredytów),
 - wsparcie ekspansji zagranicznych firm poprzez inwestowanie w zagraniczne podmioty polskich spółek w postaci kapitału i pożyczek,
 - kredyty dla nabywców udzielane poprzez bank nabywcy lub udzielane bezpośrednio,
 - wykup wierzytelności z kredytu dostawcy w ramach kontraktu eksportowego,
 - prefinansowanie eksportu.
-

Instytucjami odpowiedzialnymi za finansowe wsparcie eksportu są:

Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych, Polski Fundusz Rozwoju, Bank Gospodarstwa Krajowego.



INNOWACYJNA GOSPODARKA
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



**MINISTERSTWO
ROZWOJU**

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI FUNDUSZ
ROZWOJU REGIONALNEGO



Projekt jest współfinansowany przez Unię Europejską ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego