



УКРАИНСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ЭКСПОРТЕРОВ И ИМПОРТЕРОВ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

1-2 ноября, Киев
отель Ramada Encore

ПРОГРАММА КОНФЕРЕНЦИИ

1 ноября
первый день

ЭКСПОРТНЫЙ АЛГОРИТМ

08:30 – 09:30

Регистрация участников

СЕССИЯ 1 ЭКСПОРТ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ – БЫТЬ ИЛИ НЕ БЫТЬ

09:30 – 09:40

Открытие конференции.

Вступительное слово Натальи Никольской,

Министерство экономического развития и торговли Украины

09:40 – 10:10

Выступления и открытые интервью

Экспорт продуктов питания для малого и среднего бизнеса

Какие возможности по экспорту для малого и среднего бизнеса сейчас есть?

Какие продукты и в каких направлениях выгодно экспортировать?

Какую реальную помощь можно получить от государственных органов?

Какие последние события и решения правительства окажут влияние на малый и средний бизнес?

Спикеры: Н.Никольская, Минэкономразвития Украины, Минагрополитики, Офис поддержки экспорта

10:10 – 10:45

Панельная дискуссия

Сертификация: terra incognita?

Актуальные вопросы и ответы в области государственного контроля, разрешительных документов и сертификации продуктов питания. На вопросы участников конференции отвечают:

Евгения Крицкая, Укрметртестстандарт, представители Держпотребспоживслужбы, экспортеры

10:45 – 11:30

Мастер-класс

Хочу экспортировать! Как реально оценить свои возможности?

Как правильно оценить производственные и финансовые возможности предприятия? Какие есть возвращенные и невозвращенные затраты и как оптимально распределить ресурсы?

Михаил Лесняк, руководитель компании «OUTVED»

Тренер, эксперт в цепях поставок, международной логистике ВЭД

11:30 – 12:15

Кофе-брейк

СЕССИЯ 2 БИЗНЕС-ВОЗМОЖНОСТИ

12:15 – 12:40

Выступление

Динамика и перспективы украинского экспорта продуктов питания

Аналитический обзор экспорта по товарным группам, объемам и направлениям, 2014-2016 гг.

Спикер уточняется, компания Pro-Consulting

12:40 – 13:00

Выступление

Экспорт органических продуктов питания

Оценка перспективности сегмента органических продуктов питания. Особенности производства и экспорта. Практические примеры и успешные кейсы.

Людмила Веспер, компания Эко Шик

13:00 – 14:00

Мастер-класс

Как продавать в Европе?

Структура розницы по каждой стране. Тенденции ее изменения. Оборот 8 самых больших Retail. Международные бренды, собственная торговая марка Retail, собственный бренд дистрибьютора, как найти свое место на полке? Модели дистрибуции, какую выбрать. Поиск партнеров через ассоциацию дистрибьюторов, взгляд изнутри. Тенденции развития бренда через BTL активность. Как быть в тренде.

Николай Дорощук, компания КПД

14:00 – 15:00

Обед

СЕССИЯ 3 ОПТИМАЛЬНАЯ ЛОГИСТИКА

15:00 – 16:00

Панельная дискуссия

Как оптимизировать затраты на логистику

Транспортная сфера - какие проблемы существуют и есть ли пути их решения? Какова стоимость логистики по «шелковому пути» и что ожидать в будущем? Как управлять затратами на специальные условия перевозки и хранения?

Спикеры дискуссии:

Виктор Довгань, Зам. Министра инфраструктуры Украины (предварительно),

Андрей Мирошников, УТЛЦ,

представитель партнера порта Ильичевск и др.

16:00 – 16:25

Выступление

Юридическое оформление сделок ВЭД

Юридические нюансы оформления ВЭД сделок, страхование сделки.

Любовь Макотченко, Юридический Альянс Викторовичи & Партнеры

16:25 – 16:45

Выступление

Тема уточняется

Виталий Прохоренко, менеджер по работе с партнерами, компания Microsoft

16:45 – 17:20

Выступление

Дает ли таможня «добро»?

Как избежать неприятных сюрпризов и неожиданных затрат при оформлении таможенных документов и «растаможке» - самые свежие сведения и практические рекомендации.

Игорь Ольшаницкий, эксперт ВЭД, бизнес-тренер, консультант с развития Grand Logistics Lab

17:20 – 18:00

Презентация Золотого спонсора конференции

18:00 – 19:00

Зона для общения и знакомств. Кофе, чай, напитки.

Networking Zone

2 ноября
второй день

ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫЙ ТОРГОВЫЙ ФОРУМ

09:00 – 12.45

СЕССИЯ 1 ЭКСПОРТ И ИМПОРТ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

Выступление

Особенности выхода на пищевой рынок Китая

Чжань Пэй-Энь, Клуб Экспортеров

Выступление

Особенности экспортно-импортного сотрудничества с Канадой

Etta Tuross, Исполнительный директор Канадско-Украинской Торговой Палаты в Киеве

Выступление

Проект CUTIS - возможности для экспорта

Ольга Вергелес, руководитель проекта

Выступление

Особенности экспортно-импортного сотрудничества с ОАЭ

Виктория Рахматуллина, директор по развитию бизнеса компании UCCI FZE, партнер компании «Ласлер»

Выступление

Особенности экспортно-импортного сотрудничества с Казахстаном

Майра Кадырбекова, Посольство Республики Казахстан в Украине и Республике Молдова

Выступление

Особенности экспортно-импортного сотрудничества с Пакистаном

Посольство Пакистана в Украине

Выступление

Особенности экспортно-импортного сотрудничества с Малайзией

Datuk Auauif Bachi, Посольство Малайзии в Украине

Выступление

Особенности экспортно-импортного сотрудничества с африканскими странами

Исса Садио Диалла, Африканский Совет в Украине

Выступление

Особенности торговых отношений с Японией

Инна Лемешова, компания Марубини Корпорейшн

12:00 – 12:45

Кофе-брейк

СЕССИЯ 2

ПАНЕЛЬ ЭКСПОРТА

ПАНЕЛЬ ИМПОРТА

12.45 – 13.15

Кейсы экспортеров

Выбор экспортной стратегии, основные ошибки начинающего экспортера и пути их преодоления
Мариан Стасык, компания "Корона ВЕСТ"

Сквозь тернии к звездам,

Ирина Костюшко, руководитель Агрокомпании "Зоря" (производство льна)

Как найти покупателя за границей, заключить и реализовать контракт на примере саженцев плодово-ягодных культур

Лилиана Дмитриева, директор ООО "Брусвяна"

Опыт украинских производителей в сфере «приват лейбл» для европейских супермаркетов;

Аналитика украинского пищевого ритейла – по продуктам, по торговым сетям, по регионам,
Спикер уточняется

Выступления импортеров с новыми продуктами для украинских супермаркетов

12.45 – 13.15

Бизнес-дейтинг

Переговоры с представителями украинских и зарубежных торговых сетей, дистрибуторов, закупщиков и торговых миссий

14.00 – 15.00

Заключительный Cheese and Wine